

Wdrożenie enova365 w Celkar sp. z o.o. – zintegrowany handel i magazyn

Celkar to firma rodzinna, która pojawiła się na rynku ponad 20 lat temu i zajmuje się importem i sprzedażą części, głównie do włoskich oraz francuskich samochodów dostawczych.

Hurtownia posiada rozbudowaną sieć dystrybutorów i współpracuje z 350 dostawcami, a w jej ofercie znajduje się ponad 20 tys. produktów, które eksportowane są do 25 krajów europejskich, afrykańskich oraz bliskowschodnich. Nowe rynki stopniowo się rozrastają, co niesie ze sobą spore wyzwania w obszarze zarządzania.

Nie trudno się domyślić, że prowadzenie działań na skalę międzynarodową wiąże się z bardziej zaawansowanym procesem logistycznym i handlowym. Kluczowy jest sposób przekazywania informacji i szybkość podejmowanych decyzji. Dlatego Celkar zdecydował się na wdrożenie systemu, który usprawni procesy związane z zamówieniami i pozwoli zarządzać magazynem oraz platformą B2B.

Powyższe wymagania mógł spełnić tylko nowoczesny system klasy ERP gotowy do integracji z innymi aplikacjami. Celkar zdecydował się na oprogramowanie enova365, które zostało dopasowane do potrzeb przez autoryzowanego partnera [Initius sp. z o.o.](#)

Rozwiązaniem okazał się moduł magazynowo - handlowy systemu enova365, który charakteryzuje się bardzo **wysoką konfigurowalnością i elastycznością**. Producent systemu wziął pod uwagę fakt, że polskie firmy wykazują się dużą inwencją w organizowaniu procesów sprzedaży i zakupu. Istnieje wiele modeli działania w tym zakresie co skutkuje tym, że w wielu firmach oprócz systemu ERP, funkcjonują jeszcze inne systemy specjalistyczne.

Oprogramowanie enova365 umożliwia **dowolne konfigurowanie** obiegu dokumentów i logiki ich działania oferując narzędzie integracji z systemami zewnętrznymi, tak aby przystosować je do potrzeb konkretnego wdrożenia.

Wyzwania postawione przed wdrożeniem:

- bezproblemowa integracja z oprogramowaniem do zarządzania magazynem XWMS oraz platformą dla dystrybutorów
- poprawa terminowości dostaw
- wzrost rentowności oraz czasu realizacji zamówień
- zarządzanie **dużą ilością informacji w oddziałach terenowych,**
- wprowadzenie centralnego zarządzania ceną w enova365
- rezerwacja zasobów na magazynie po wprowadzeniu zamówienia przez klienta

Wprowadzone rozwiązania:

- obsługa sprzedaży rozproszonej
- automatyzacja procesów takich jak przetwarzanie zamówień oraz rezerwacja zasobów
- wsparcie procesu kompletacji wysyłek i automatyzacja fakturowania w zakresie zarówno generowania jak i wysyłki elektronicznej faktur

Klienci wprowadzając zamówienie w kanale B2B oczekiwali rezerwacji zasobów na magazynie, a te funkcjonalności zostały zrealizowane na podstawie odpowiednio opracowanych web serwisów.

Wydania magazynowe zostały całkowicie zautomatyzowane. Na podstawie zaakceptowanych zamówień tworzone są dokumenty dyspozycji wydań, system magazynowy pobiera je i generuje dokumenty wydań zewnętrznych oraz faktur sprzedaży, następnie faktury te są automatycznie wysyłane przez system enova365.

Możemy teraz prowadzić inwentaryzację w czasie rzeczywistym, bez konieczności zatrzymywania pracy magazynu - zaakcentował zwiększenie efektywności pracy

Przemysław Wójcik, kierownik magazynu w firmie Celkar

Wdrożenie systemu XWMS oraz oprogramowania enova365 było jednym z przełomowych momentów naszej firmy pozwalających na jej dalszy rozwój.

*Integracja online systemu XWMS oraz oprogramowania enova365 zaowocowała pełną zgodnością stanów magazynowych oraz kontrolą nad procesami. Mamy kontrolę nad stanami magazynowymi, bez potrzeby wstrzymywania pracy magazynu jesteśmy w stanie zinwentaryzować całość towaru – podkreślił **Maciej Madej, wiceprezes ds. IT i logistyki w firmie Celkar***

Za największy atut wdrożenia uznano elastyczność programistycznych rozwiązań, które idealnie wpasowały się w model biznesowy przedsiębiorstwa. Na tym współpraca z [enova365](#) się nie zakończyła, ponieważ system wspiera dalsze etapy rozwoju [Celkaru](#).

Po zakończeniu wdrożenia, aktywnie współpracujemy z klientem przy dalszym jego rozwoju. Dział IT wspólnie z nami rozwija kod programistyczny powstały w trakcie wdrożenia. Realizujemy nowe funkcjonalności, wspomagamy plany biznesowe

Radosław Balicki, Dyrektor Działu Wdrożeń w firmie Initius

Korzyści wynikające z wdrożenia systemu enova365:

1. Możliwość obsługi sprzedaży rozproszonej w ramach wielu oddziałów terenowych.
2. Usprawnienie procesu sprzedaży oraz magazynu wysokiego składowania.
3. Precyzyjne raportowanie działań pracowników.
4. Obsługa indywidualnych mechanizmów zamienników, jako osobnej grupy towarowej, dzięki integracji z zewnętrznym katalogiem branżowym TecDoc.
5. Bezproblemowa współpraca systemu enova365 z XWMS i XB2B.
6. Elastyczne dopasowanie systemu do przyjętego przez firmę modelu biznesowego.
7. Możliwość centralnego zarządzania cenami. Całkowita stała kontrola stanów magazynowych oraz wszystkich realizowanych wewnątrz procesów.

Klient: Celkar sp. z o.o. <http://celkar.pl/>

Wdrożenie: Initius sp. z o.o. <http://www.initius.pl/strona-glowna-enova365.html>

Oprogramowanie: enova365 <http://www.enova.pl/>